

暖心闻

理解、爱、幽默，这年头找到这样的男人已经不容易了

英国妹子力挺胖男友引网友点赞：真暖

@ 英国那些事儿：话说，一个姑娘，在她贴出跟自己胖胖的男友的合照之后，遭到了各路网友的攻击……最近，她在FB上做出了最好的回应。

胖男友照片引来网友攻击

话说事情还要从几天前说起。那一天，有一个姑娘带着男友参加了一场婚礼，婚礼上，她很幸运地接到了新娘抛出的捧花，她很开心把这张照片贴到了网上。

“前面是我，中间的是我男友，左边的是我老爸。我居然接到了捧花。看来下一个要结婚的就是我咯。”

然而在她贴出来之后，却遭到了各路网友恶毒的攻击，针对的，都是她旁边的男友。网友们表示：

“那边那个肥佬能跟这个辣妹结婚真是幸运了八辈子了。”

“如果我长得像他一样，如果我还能跟她约会，我一定最快速度先把婚给结了。”

“嘿，肥佬，赶紧跟她结婚啊，你找不到比她更好的妹纸了。”

“你看姑娘她爹看他那直勾勾的眼神……任何一个正常的老爹都不会希望女儿嫁给这样的人。”

“那男的不会是有唐氏综合征吧……”

妹子：他是上帝派到我身边

看完网友这些评论，姑娘在facebook上贴出了一篇状态。她说：

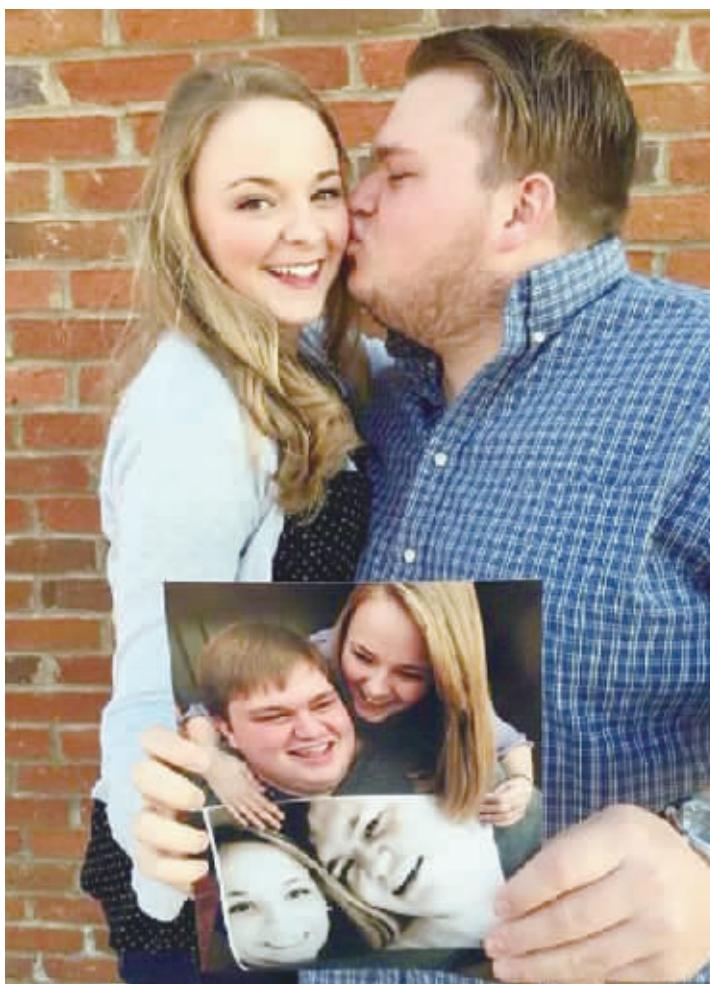
“让我来跟你们说吧，跟他在一起，我简直就像中了彩票一样。上帝已经是见到了我内心的渴望，于是把他派到我身边。”

“他可能没有8块腹肌，可能不像你们这些姑娘们幻想着自己要嫁的那种肌肉男一样。但是当你遇到你人生中希望过一辈子的真爱之后，没有腹肌又如何呢？”

“他做事细心，有耐心，永远都能用各种方式告诉我他有多爱我。他不单是我最爱的人，还是我最好的朋友。”

“理解、爱、幽默，这年头找到这样的男人已经不容易了。”

姑娘的话一下得到了各路网友的赞同。他们一下就火了。他男



友在FB上一下也接到了200多个好友申请。无论如何，自己开心就是最棒的，管别人怎么说呢。

真暖！网友称赞妹子正能量

@realSpencer：网络暴力真的要不得，你永远不知道自己一句嘴炮能让别人难受多久。

@喜欢凉茶的小瑶瑶：哪国人都有嘴欠的。

@ruriruriruri：可是我觉得这个男朋友很可爱，为什么一定要靠外表判断一个人，真是肤浅至极。

@豪华午餐龙：键盘侠有时候瞎抨击啥，你可以不善良但不要破坏别人的幸福，就你话多。

@-Amber-Q：我也觉得很赞啊。有时候就是遇到了对的人。相比之下，别的就没那么重要了。

@一万只章鱼烧OvQ：我还以为是男友短时间内减肥成功身材超好还帅得一塌糊涂……不过这样也很正能量啦，祝幸福。

哥们去动物园游玩，偶然看到一只野猫趴在猴山门口，让猴子隔着栅栏给它梳毛……问了一下工作人员才知，这猫咪会定期来访，每次都点一个猴子给它做造型，梳到衣服帖帖才肯走……一看这派头就是办了金卡。

@avibryant：互联网在将我们变成古埃及人：崇拜猫；用象形文字交流。

@智言趣语：某公司有个员工的离职原因是：肠胃不好，消化不了老大画的饼。

@优雅的长颈鹿：给内陆朋友描述一下17级台风的概念。以往14级台风，你站在山下张开嘴就能吃到山上的杨梅。今年17级台风，你站在山下张开嘴就能吃到山上的杨梅树。

微文联播

@小5啊：我朋友问我，《小时代4》二十块钱一张票，我请，一起去吗？我洗了个澡，刮了胡子，出门。说服他来到无名烧烤摊，用那40块钱点了80串牛筋，这次吃没塞牙。真棒。

@全家都说我单纯：初中放学后约战，我叫了几十人，而对方只叫了一个，那就是我妈。

@小野妹子学吐槽：岛国一

热搜TOP

富二代起诉父亲：承诺赠300万只给200多万

分家协议里，父亲说好了要赠给房子和车子，外加300万元，可还有70万元一直拖着没给。浙江慈溪一名“富二代”因此将父亲告上法庭，要求父亲按约付款。

@—听弦断、靜靜等、：老子养你这么大，给你因为你是儿子！不给你也是应该，把你养大做老子的责任已经尽了！

@屌丝男：“我向父亲要钱时，他一直说公司现在没钱，无奈只能走法律途径。”好委屈哦，啃老都啃得那么委屈真是第一人。

@有缘人：男人长大了就应该自己独立，父母给你钱是他

们的爱心，不给你钱也是天经地义，做儿女的永远都欠父母的。

@苯苯办坏小孩：人家离婚后再婚怎么了？说什么小三争财产！人家两人结婚都十几年了！这儿子就是个啃老族，不但不养老，还要老人的钱！

@AA金管家房屋一小葛：孩子，把你健康地养这么大，就是你一辈子也偿还不了的事情！

@瞬间永恒：人的一些不开心，不是因为得到了太少而是因为想要的太多，心态要归零。

神吐槽

你的运动手环闲置了吗

运动监测设备是一种比智能手表、眼镜更具广泛性的可穿戴设备，它们往往采用手环的设计形式，小巧美观容易佩戴，提供了实时运动追踪、热量消耗、心率及睡眠监测等功能，时刻提醒用户采用健康、积极的生活态度，并且价格相对较低。然而，根据市场调研公司的数据显示，运动监测设备虽然很容易吸引用户购买，但无法形成有效的用户粘性，消费者往往在使用几个月之后，便将其闲置家中，不再佩戴。

以市场销量最大、最受欢迎的Fitbit产品为例，其文件显示，在2000万的注册用户中，2015年第一季度的活跃用户仅为1000万，这并不是一个理想的数字。研究机构表示，大约有三分之一的用户会在6个月后停止使用运动手环等监测设备。

虽然分析师和投资者都十分看好Fitbit的发展，其股价自发行以来也翻了一倍多，但相关研究报告也显示，其市场增长空间是令人担心的。事实上，如果老用户曾经购买了运动监测设备、但几个月后不再使用，便几乎不会再购买新款

设备，自然也不会使用付费增值服务。也就是说，Fitbit等运动监测设备公司似乎在做“一次性买卖”。

今年早些时候，科技作者Doug Green发表了一篇文章，以自身举例说明为什么用户会逐渐放弃运动监测设备。除了手环并不具有让人佩戴的欲望之外，大多数软件都在“强迫”用户运动，让本应该轻松惬意的散步等日常运动，变成了一场为了积分的竞争，这是一种用户不需要的压力。

分析师认为，运动监测设备品牌应该采用多元化的产品形态，如与时尚品牌合作，推出更具可穿戴性的产品，让用户更愿意主动佩戴。比如Fitbit与Tory Burch合作的手环，整个市场反应便是积极的，其价格也颇为亲民，并没有因为贴上名牌的标签而变得高不可攀。

另外一个可行的方向，则是从软件入手，如何将单调的“收集点数”、“好友比拼”等压力大于动力的形式，变得更具激励性、人性化，也是厂商们应该关注的部分。

腾讯

