

云开甲第：楼王倾城 开盘劲销！

92-132m²臻品房源 5180元/m²起火爆热销中



7月5日，在市民的热切期待下，南徐核心名盘——云开甲第水景楼王迎来公开盛典！1、2#楼收官王座在久经沉酿后载誉加推，以5180元/m²起的震撼低价，吸引了逾300人挤爆云开甲第销售中心，上演了一场抢楼王大战，再次刷新南徐楼市热销奇迹！

上午9点不到，售楼处开盘现场已座无虚席，大批客户早早来到现场希望能够选到心仪的房子。除前期认购客户成功认购之外，新到访客户也一举认购近30套，让此次开盘显得尤为火爆，让人直呼楼王的魅力果然非同寻常。当天，样板房也同步公开，特

邀专业模特助阵样板房内，大家争相与靓模合影，俊男美女与精装样板房璀璨辉映。选了好房，饱了眼福，但最让大家激动的，还是上午11点和下午五点的惊喜大抽奖！各种品牌家用小电器，纷纷花落有主。无论有没有中奖，每一个前来选房的人都感受到润阳地产的关怀和用心。

云开甲第扼守南徐核心地段，与南山为伴，与新行政中心仅一路之隔，各项成熟配套第一时间尽享。1、2#楼水景楼王，作为云开甲第收官王座，每一个细节都经过长时间仔细地推敲和雕琢。1、2#楼位置得天独厚，景观无遮挡，户户观水、家家有景，以

王座的视野领揽社区大美，开阔的中央水景、整体抬高的坡地花园，让生活鲜氧满溢，居住在此，尽情享受“森”呼吸。92-132m²臻品全新升级，户型设计更加人性化，功能科学布局，罕见三房朝南，超多赠送面积，让性价比与舒适性达到完美统一。

对比市场中的同品级房源，云开甲第一向性价比突出，这也源于润阳地产作为品牌房企以人为本的理念和社会责任。因此此次是楼王收官，云开甲第更是把开盘价格适当放低，把对客户的回馈真真切切地落到实处，不负新老客户的信任与期待。

原首创集团董事长刘晓光： 中国经济不是简单的 速度下滑

“中国经济已经进入了转型升级的新常态，不是简单的速度下滑，而是经济驱动力的引擎更换。”原首创集团董事长、证道商学院总顾问刘晓光近日在证道新经济论坛上表示，在“新经济、新金融、新产业”的新时代下，墨守成规不可取，企业家需要拥有破而后立的勇气和魄力。

对于当下，他认为，中国经济正处于新旧交替的时代，“过去的成本优势、劳动力优势、资源优势可能都在逐渐丧失，反而我们要消化债务危机、对付老龄化问题、承受改革红利递减等问题，过去靠后发优势拿来主义一用就灵，现在空间越来越小，失败的风险会越来越大，新旧交替中的不确定性是当今时代的一个核心特征。”

刘晓光表示，中国经济过去的高速增长主要靠要素的投入，属于规模化、外延式的粗放模式，企业能够通过投资实现快速扩张，但在资本开放的新

时代，盲目增加杠杆可能背上沉重的包袱，“未来企业比拼的是内功，管理能力至关重要，有时一个到两个点的成本差异可能就决定企业的生死。”

万达万科合作、滴滴快的合并……刘晓光认为，竞争的内涵正在发生变化，“市场的本质是竞争，过去我们通过价格战、营销战、技术战等方式消灭对手，而在企业社会化、社会扁平化的大环境下，没有永恒的对手，没有永恒的英雄，竞争与合作不过是一体的两面，企业应该有共享精神。”

刚刚从职位上退下，刘晓光感慨，“这个时代将来属于80后、90后、00后，他们年轻、敏锐、爱学习、敢冒险，比我们想象得更有韧劲。没有永远的企业家，只有时代的企业家。”作为老一代的企业家，他认为，需要将自己的创业经历、资本积累、人生感悟传授给年轻人，“这对他们来讲就是一笔巨大的财富。”

据北京晨报

CIMC | 中集产城

中集·金山湖1号

上半年登顶荣耀 下半年冠领江山

金山湖5A景区 | 鼎级科技别墅 | 纯粹的富贵圈子
180-480m²新品湖景联排优雅绽放

中集产城高薪诚邀地产精英加盟

VIP(0511) 8389 8888 中国·镇江·金山湖风景区(环湖路迎宾馆对面)