

万达百货要关门了?

店方回应:将交由万达广场接手管理

昨天,市民梁先生向记者反映,万达百货的商户收到通知,7月15日前,万达百货的商户被要求清场。记者随即向万达百货方面求证该消

息,万达百货客服回复记者,7月15日后,万达百货将交由万达广场接手管理,接下来如何发展还要进一步等通知。

现状:万达百货早已被压缩

和万达广场以及万达金街的人气相比,万达百货可以用“营业员比顾客多”来形容。一楼化妆品柜台的一位营业员告诉记者,人气最旺的还是和万达广场接壤的那几块区域,周末的生意

要好一点,平时人就比较少了。万达百货随万达广场入驻镇江伊始,名为万千百货,2012年更名为万达百货。据万达集团官网介绍,镇江万达百货建筑面积约3万平方米,共5层,当时

定位于城市副中心旗舰店,辐射全市。如今再看,曾经5层的百货最顶楼现已改名“万达天街”,被餐饮、健身、婚纱摄影和美容所代替,百货已被压缩了一小半。

业界:重体验、轻购物成趋势

业内人士告诉记者,不只是万达广场,其实随着电商的冲击,实体百货都在转型,而转型的方法则是做电商没有的东西。餐饮、健身、摄影和美容此前入驻万达百货都是很好的例证。“重体验、轻购物”是所有商场需要转型的

重要之路。他猜测,万达本次关闭百货或将腾出空间来,引入更多的体验式业态来吸引人气,重点是这些店铺可以不受网购冲击。记者发现,这种改变也印证了镇江商业形态的整体变动。目前,镇江不少新开业的商场在宣

传中,侧重点都放在了餐饮、亲子等颇具互动和体验性的业态上。有观点认为,随着城市的发展,消费者的需求也在不断变化,商家不断转型正是不断摸索与消费者需求契合的模式。

(记者 俞佳融)



报废电动车长期占道

昨天,有市民反映,学府路旁,一电动车维修店将大量报废的电动车长期堆放在人行道上,影响了市民的正常通行。

王呈 摄影报道

大学生摆摊,为残疾人义卖工艺品

本报讯 日前,江苏大学校园内摆起了一个特别的摊位,上面放满了自制的发财花、漂亮的串珠花瓶、笔筒等各式各样漂亮的工艺品。摊位旁边,人头攒动,大学生们热情地向来往学生推销商品。

“这些手工艺品全部来自金

山街道迎江路中心社区康乃馨便民服务中心的十多名残障人士之手。”据义卖活动负责人刘斌介绍,长期以来,江苏大学的大学生志愿者们都与镇江的残疾人结对帮扶。在帮扶过程中,他们发现很多残疾人因为缺乏理解和认可,难以融入社会。这次义卖,一方面

是进行必要的资金募捐,一方面也是希望社会大众关爱、关注、接纳残疾人士。

近6小时的义卖共筹到善款1300元,这些钱将全部捐赠给金山街道迎江路中心社区的残障人士家庭。

(方孙飞 古瑾)

德国专家伊梅尔斯的镇江情缘

他手握绝技,为蓄电池隔板填补国内空白

“你们可以叫我伊妹儿(E-mail)。”眼前这位高个、英俊、睿智的外国人幽默了一把,一下把大家逗乐了,传说中德国专家的严谨、刻板被克劳斯·伊梅尔斯博士的亲和力一下颠覆了。

在刚刚评选产生的江苏“外专百人计划”中,来自德国的伊梅尔斯成为镇江首位入选百人计划A类(博士类)的外国专家。作为一名国际顶级蓄电池隔板技术专家,他为何千里迢迢来到镇江,在一家初创公司与大家共同创业?

顶级专家飞来镇江

伊梅尔斯博士从事蓄电池隔板产品开发和技术研究20多年,领导开发了目前世界上唯一的DARAK隔板,以及新一代高性能隔板等,手握4项发明专利,是国际上首屈一指的技术专家。他与镇江结缘源于江苏江润泰膜科技有限公司董事长张明。

张明以前曾在国企工作,也是这方面的专家,早在上世纪90年代就与伊梅尔斯认识了。“后来我们在同一家公司工作过,他是我的上级。”张明说。

“蓄电池的隔板是个冷门行业,知道的人不多,但用途广泛。”张明解释,比如电动车蓄电池的性能和隔板的性能密切相关,优良的性能决定蓄电池的初始容量和使用寿命。

由于技术门槛,国内到目前为止只能生产低端产品,而在高端产品方面完全依赖进口。看到市场的空白和需求,张明想在国内搞一个生产高端隔板的公司。机缘巧合,张明将公司落户大港。要想公司迅速成长,必须要有最新技术支撑,张明想到了伊梅尔斯。过去共事时,伊梅尔斯精湛的技术以及好人品给他留下深刻印象。

这时,伊梅尔斯接到一家美国公司的邀请,听到消息后,张明立即与他联系,希望他能到镇江来。由于大港这边的新厂刚刚起步,初创公司的条件肯定不如美国公司,但伊梅尔斯的回答让张明吃了定心丸:“我肯定上这儿来!”多年的同事加好友,张明深知,他有诺必

践,只要答应的事,一定说到做到。

同甘共苦一起创业

创业从头开始,条件简陋,伊梅尔斯与大家同甘共苦,没有怨言。他是公司的首席技术专家,隔板的研发、工艺流程等都悉心参与。可贵的是,伊梅尔斯对技术毫无保留,在他的指导下,今年新产品一次性投产成功,20多项检测指标全部合格。张明感慨道,如果这些工艺从头做起,至少要多花费一年多的时间。在国外建同样的新厂,最少也要3年的时间,而他们从注册到投产只用了不到两年时间。其中除了当地政府的大力支持,伊梅尔斯也功不可没。高端产品填补了国内空白,伊梅尔斯在团队培养上尽心尽力,手把手地教。在同事的眼中,他没有技术权威的架子,融洽相处,乐于助人,即便面对检测室的普通员工,他也认真传授技术。他尊重大家的智慧,在严谨工作的同时,总是鼓励大家集思广益,提高效率。

喜爱镇江为团队点赞

伊梅尔斯是个有情有义的人,除了与张明当年结下的情谊,他对镇江一直抱有深厚的感情,早在上世纪80年代,他就来过中国旅游。61岁的伊梅尔斯简单乐观,喜欢巧克力,每次到镇江,行李箱里都带着整箱的巧克力,给同事尝尝,或作为礼物送给客户。

他早在上学的时候就看过介绍赛珍珠的书,到镇江后,听说这里是赛珍珠的第二故乡,专程到赛珍珠故居参观,听了志愿者的介绍,很受感动。

在镇江生活了一段时间,伊梅尔斯喜欢上这座城市以及一起工作的团队。他尝过“镇江三怪”,“镇江香醋和一种意大利的醋味道相似,挺不错的”。

谈到团队他更是有话要说。“团队有拼劲,有一种积极进取的创新精神,这对一家初创企业非常重要。”他说,这种好氛围很喜欢,“团队很能干,中国工程师水平很高,执行力强”。(吴成荣 何钧 沈春来)

增力集团

谢师宴
——师恩深如海 盛宴表真情

办酒网

宾真酒 请上办酒网
www.xuejiuwang.com



镇江05119电子商务有限公司倾情赞助:

42度双沟红牡丹 208元/瓶

买一瓶赠价值产品光瓶一瓶(每桌限一瓶)

42度双沟金牡丹 428元/瓶

买一瓶赠价值产品光瓶一瓶(每桌限一瓶)

42度双沟吉庆版8年窖藏酒 198元/瓶

买一瓶赠价值产品一瓶(每桌限一瓶)

42度双沟金庆典10窖藏年酒 238元/瓶

买一瓶赠价值产品一瓶(每桌限一瓶)

我司同时还推出了
购牡丹酒赠红酒或
购国内3白酒等系列
喜宴促销活动政策,
欢迎来电咨询。

咨询电话:88605119 85089909

地址:江苏省镇江市解放路359号(老省物管)

1. 购酒者凭券抵扣,单户社员在使用时及赠送自用凭券抵扣金额。
2. 购酒时需提供发票,发票必须是增值税专用发票。
3. 本券仅限于本公司所经营的酒类使用。